



# Vertriebsinnendienst (Sourcing Team DACH) (w/m/d)

Ab sofort – Vollzeit

Friedrichsdorf, Deutschland

Find your way in Foxway!

Wir sind ein europaweit operierendes Re-Commerce Unternehmen mit über 900 Mitarbeitern. Unser Fokus liegt dabei sowohl auf B2C- als auch B2B-Ankaufslösungen mit dem Ziel, das digitale Leben unserer Kunden einfacher zu machen. Als einer der Marktführer im Re-Commerce verfügen wir über ein breites Produkt- und Serviceportfolio. Foxway ist mit einer eigenen Niederlassung in Deutschland präsent. Umwelt und Erfolg gehen bei Foxway Hand in Hand. Unsere Geschäftsmodell folgt dem zirkularen Ansatz, mit dem wir positive und nachhaltige Effekte für unsere Umwelt erzielen. Wenn Du Lust hast, Teil dieses engagierten und kreativen Teams zu werden, bewirb Dich jetzt an unserem Standort in Friedrichsdorf (Taurus).

## Das erwartet Dich:

Du bist Teil des deutschen Foxway-Teams und unterstützt beim Ausbau und der Betreuung unserer Sourcing-Kunden in der DACH-Region. Du arbeitest mit unseren Sourcing Spezialisten, um ein kontinuierliches Wachstum der Foxway eigenen Kundenlösungen sicherzustellen. Dabei bist Du sowohl interner Ansprechpartner als auch unserer Kunden, um mit deinem Handeln stetig die Kundenzufriedenheit zu erhöhen.

## Deine Aufgaben bei uns:

- Du unterstützt das Sourcing-Team vollumfänglich: Von der Beantwortung täglicher B2B-Kundenanfragen bis zur Bearbeitung von Ausschreibungen (RFPs)
- Du kümmerst Dich um Preisanfragen und koordinierst Transportaufträge
- Du erstellst quantitative und qualitative Reportings sowie Präsentationsunterlagen für interne und externe Zielgruppen
- Auch die Erstellung von Dokumentationen, Ablaufbeschreibungen oder die Umsetzungen von Ankaufsaktionen gehören zu Deinem Aufgabengebiet
- Du pflegst die Kundenstammdaten und nimmst Systemeingaben vor
- Du kommunizierst mit Kunden, Foxway-Niederlassungen sowie Dienstleistern in deutscher und englischer Sprache
- Du unterstützt unsere nationalen und internationalen Projektteams bei einer Vielzahl von Projekten
- Perspektivisch betreust Du eigene Bestandskunden und intensivierst die Geschäftsbeziehung.

## Dein Profil:

- Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und erste Erfahrungen im Einkauf, Account Management bzw. Vertrieb
- Du hast sehr gute Kenntnisse in MS Office, besonders Excel und Powerpoint, Erfahrungen mit CRM-Systemen (insbesondere Salesforce) sind von Vorteil
- Du besitzt sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Du kannst adäquat und strukturiert kommunizieren und dabei angemessen auf Kunden und Kollegen eingehen
- Du bist vertrauenswürdig, organisationsstark und besitzt analytisches Denkvermögen
- Du hast eine zuverlässige, teamfähige und kommunikative Persönlichkeit mit hoher Hands-On-Mentalität
- Du willst dich fachlich sowie auch persönlich in einem Unternehmen mit großem Wachstum weiterentwickeln

## Unser Angebot an Dich:

- Moderne Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und hohem Maß an Verantwortung
- Internationales Umfeld mit mehr als 900 Kollegen in zahlreichen europäischen Ländern
- Innovationsthemen in einem professionellen Team im Wachstumssegment Re-Commerce mitgestalten
- Kollegiale und wertschätzende Arbeitsatmosphäre
- Attraktive Vergütung und flexible Arbeitszeiten
- Zusätzliche Benefits wie regelmäßige Teamevents, freie Getränke und betriebliche Altersvorsorge
- Hervorragende persönliche Entwicklungsmöglichkeiten durch unser starkes nationales und internationales Wachstum

## Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Schick uns noch heute Deine vollständige Bewerbung an: [jobs.germany@foxway.com](mailto:jobs.germany@foxway.com)

Bitte beachte, dass wir nur digitale Bewerbungen berücksichtigen können.

Gerne gibt Dir Bastian Frischholz (Head of Human Resources) unter 06172 1794-330 weitere Auskünfte.